

Einladung Tech M&A Executive Briefing



Unternehmensverkauf im Tech-Bereich

Denken Sie darüber nach Ihr Unternehmen zu verkaufen, wissen aber nicht wie, und fragen sich, was Ihr Unternehmen wert ist? Führen Sie ein erfolgreiches, schnellwachsendes Unternehmen, müssen aber innovative Technologien erwerben, um wettbewerbsfähig zu bleiben? Möchten Sie Ihr Unternehmenswachstum beschleunigen und benötigen dafür eine strategische Investition?

Gemeinsam mit [Hampton Partners](#), einem internationalen M&A Beratungsunternehmen, laden wir Sie zu unserem **Tech M&A Executive Briefing** für Führungskräfte in Technologieunternehmen ein.

[Axel Brill und Miro Parizek](#) von Hampton Partners sprechen über aktuelle Deals und Bewertungen im Tech M&A Markt und präsentieren Fallstudien ihrer letzten internationalen Technologie-Deals.

[Nicolai Lagoni](#), Partner bei Greenberg Traurig, wird Do's und Don'ts bei der Vorbereitung und Durchführung eines M&A Prozesses vorstellen.

Sie erwarten außerdem Best-Practice-Tipps beim Unternehmensverkauf sowie neueste Analysen zu M&A-Transaktionen in den Bereichen Life Sciences und AutoTech.

Donnerstag, 26. April 2018
9:30 - 12:30 Uhr

[Greenberg Traurig](#)
Potsdamer Platz 1
10785 Berlin

Eine Agenda zur Veranstaltung finden Sie [hier](#).

Bitte melden Sie sich bis zum 17. April 2018 über den untenstehenden Link an.

Wir freuen uns auf Sie.

Ihr Greenberg Traurig-Team

ANMELDUNG

ZUM KALENDEREINTRAG

Greenberg Traurig, LLP | Attorneys at Law | www.gtlaw.com

To manage your interest area subscriptions, please click here.

